

Informationen zur Veranstaltung

Teilnahmebedingungen: Um einen exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch sicher zu stellen, ist eine Teilnahme an den Roundtable des MUK IT ausschließlich **Inhabern, Vorständen und Geschäftsführern** von ITK- und Hightech-Unternehmen vorbehalten. Voraussetzung ist die Aufnahme in den Einladungsverteiler des MUK IT, die Sie per Mail an uzer@muk-it.com beantragen können.

Anmeldung: Nach bestätigter Aufnahme in den Einladungsverteiler erhalten Sie eine persönliche E-Mail-Einladung mit ihrem persönlichen Anmelde-link. Dieser gilt nur für Sie und ist nicht übertragbar.

Basismitglieder und Mitglieder des Executive Clubs genießen Priorität bei der Anmeldung und können erhebliche preisliche Vorteile nutzen. Nähere Informationen hierzu unter www.muk-it.com unter „Aufnahme in den MUK“.

UnternehmerKreis GbR
Gürkan Uzer
Kunigundenstraße 13
80802 München

Tel.: +49 (0)89 210143-0
Fax: +49 (0)89 210143-50
uzer@muk-it.com
www.muk-it.com

Mit fachlicher Unterstützung durch die MUK-Experten:

- **IT-Recht:** Dr. Timo Ehmann, Weitnauer Rechtsanwälte
- **M&A-Beratung:** Peter Harter, Saxo Equity GmbH
- **PR, Kommunikation und Social Media Marketing:** Dr. Michael Kausch, vibrio. Kommunikationsmanagement GmbH
- **Markenberatung, Positionierung, Technologie-werbung, Mitarbeitergewinnung, Corporate Design:** Peter Sylvester Scheer, ASM Werbeagentur GmbH GWA
- **Beratung für die digitale Transformation:** Manfred Siegl e&Co. AG

Der UnternehmerKreis (MUK IT) ist eine Initiative Münchner IT Unternehmer, die nach dem Börsencrash 2001 eine Plattform für einen ganzheitlichen und exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch ins Leben gerufen haben.

Der MUK IT ist eine Initiative von:

- Dr. Johannes Adler, Anecon Software, Design und Beratung GmbH
- Dr. Werner Altmann, Embedded4You e.V. (E4Y)
- Uwe Beikirch, Vorstand, baramundi Software AG
- Dr. Michael Berger, DokuWare GmbH
- Dr. Klaus Blättchen, syscon Unternehmensberatungsges. mbH
- Cesare Bortoluzzi, IBM Deutschland GmbH
- Rolf Brilla, ProComp Professional Computer GmbH
- Klaus Donath, Ingram Micro Holding GmbH
- Louis Dreher, Fujitsu Technology Solutions GmbH
- Ursula Flade-Ruf, mip Management Informationspartner GmbH
- Roger Friederich, Singhammer IT Consulting AG
- Michael Frohn, factory42 GmbH
- Christian Fürst, Handbuch Experten GmbH
- Mark Goerke, iteratec GmbH
- Wilfried Gschneidinger, IFS Deutschland GmbH & Co.KG
- Günter Heiß, eCube GmbH
- Christian Hinreiner, Studio 9 GmbH
- Josef Hobelsberger, Müller-BBM Holding AG
- Werner Hölzl, Versino AG
- Wolfgang H. Klein, Reply AG
- Hans-Peter Knödseder, VOQUZ IT Solutions GmbH
- Dr. Stefan Köhler, Infosim GmbH & Co.KG
- Ingo Kraupa, noris network AG
- Stefan Langhirt, Profi Engineering Systems AG
- Heinz Linsmaier, camLine GmbH
- Antonella Lorenz, Lorenz Software GmbH
- Clemens Maier, Dontenwill AG
- Dr. Karl Manfredi, Brennercom AG
- Thomas Mödl, DialogData GmbH & Co.KG
- Gerhard Müller, TNG Technology Consulting GmbH
- Nikil Felix Nakra, Trivium eSolutions GmbH
- Markus Neubauer, Silbury IT Solutions Deutschland GmbH
- Erwin Rossgoderer, ISE Information Systems Engineering GmbH
- Ralf Scheid, Scheid & Partner
- Jörn Schoof, M-net Telekommunikations GmbH
- Georg Schranner, VIWIS GmbH
- Dr. Ralf Seidler, Schwindt CAD/CAM-Technologie GmbH
- Dr. Marc Sihling, 4Soft GmbH
- Robert Sommer, Sommer Informatik GmbH
- Georg Störkle, Actano GmbH
- Prof. Dr. Veronika Thurner, Hochschule München
- Hendrik van den Berg, Neos IT Services GmbH
- Dr. Herbert Vogler, IHK für München und Oberbayern
- Harald Weikert, isarnet AG

Einladung zum 88. Roundtable

Wachstum durch fortschreitende Digitalisierung

Keynote: Digitaler Vertrieb öffnet Türen – Vertrauen gewinnt Projekte. Ein personenorientiertes Konzept in Zeiten komplexer Kommunikation

Dr. Josef Böck, Vorsitzender des Aufsichtsrats,
Singhammer IT Consulting AG

Mit freundlicher Unterstützung von



Donnerstag, 11. Mai 2017

MUK IT – Von Unternehmern für Unternehmer

Die Vision: Junge und etablierte IT-Unternehmer sowie Hochschulvertreter und Experten an einem Tisch. Gemeinsamkeiten ausloten, Mitmacher begeistern, eine offene Form des Kompetenzaustauschs begründen und pflegen.

Das Ziel: MUK als Kompetenz- und Kooperationsforum etablieren, Dialog zwischen IT-Unternehmen aufbauen und den MUK zu einer innovativen Kollaborationsplattform entwickeln.

Ihr priorisiertes Thema:

Digitalisierung ist eines der wichtigsten Zukunftsthemen der Wirtschaft. Sie bietet zwar branchenübergreifend Wachstumschancen, stellt aber die Unternehmen vor große Herausforderungen, die bisher kaum angegangen werden. Unabhängig von ihrer eigenen Branche versuchen Unternehmen selbst ein „Digitalisierungsangebot“ auf den Markt zu bringen. SW und häufig auch HW bilden dabei den Produktkern und IT und Internet treiben die Geschäftsmodelle. Nur selten gehen Unternehmen hierzu Partnerschaften zur Kompetenzergänzung ein.

Nur wenigen IT-Unternehmen gelingt es sich vom Konzept des Techniklieferanten zu lösen und sich als Innovationspartner bei Kunden zu positionieren. Organisation und Abläufe werden auf Status Quo gehalten, der Vertrieb nach Versuch und Irrtum zu neuen Kunden geschickt, um für ein möglicherweise noch unreifes „Digitalisierungsangebot“ zu werben.

Im Fokus dieses Roundtable stehen: Digitale Geschäftsmodelle, Wachstumstreiber und die entstehenden Wachstumschancen durch die Digitalisierung. Dies geht einher mit der Schaffung der erforderlichen Veränderungen in den Unternehmen, wie bspw. die Anpassungen im Vertrieb oder der unternehmens-eigenen Infrastruktur oder auch der kompletten Veränderung der Geschäftsmodelle.

Ihr Nutzen:

- Erfahren Sie, mit welchen Lösungen und Maßnahmen erfolgreiche Unternehmen ihre Geschäftsmodelle verändern
- Diskutieren Sie, wie Sie bei Ihren Kunden auch strategische Projekte mitgestalten können
- Leiten Sie wichtige eigene Schritte für Ihre Vertriebsorganisation ab
- Nehmen Sie Anregungen für die Aktivitäten Ihres Unternehmens zur Kundengewinnung auf
- Stärken Sie Ihr Netzwerk in diesem entscheidenden Themenfeld

88. Roundtable des MUK IT am Donnerstag, 11.05.2017 bei der Ingram Micro Distribution GmbH

- 15:30 **Eintreffen** und Networking mit Marktplatz
- 16:00 **Agenda und Überblick**
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK IT
- 16:10 **Begrüßung durch den Gastgeber**
Andreas Bichmeir, Director Software & Cloud DACH, Ingram Micro Distribution GmbH
- 16:15 **Digitalisierungswelle trifft Shopfloor-Anbieter – Bleibt alles anders?**
Achim Liebl, Geschäftsführer, Softing Industrial Automation GmbH
- 16:40 **Best Practice Beispiel zur Entwicklung von innovativen Digitalisierungsprojekten bei Neukunden**
Michael Bauer, Architekt Digitale Transformation, Ingram Micro Distribution GmbH
- 17:05 **„3DEXPERIENCE on Demand“ – Ein Angebot out of the box für den Mittelstand – Herausforderungen an ein IT-Unternehmen**
Dr.-Ing. Ralf Seidler, Geschäftsführer, SCHWINDT CAD/CAM-Technologie GmbH
- 17:30 **Pause**
- 18:00 **Wachstum und Effizienz durch digitales Customer Lifecycle Management**
Dr. Jochen Wiechen, Vorstandsvorsitzender, INTERSHOP Communications AG
- 18:25 **Keynote: Digitaler Vertrieb öffnet Türen – Vertrauen gewinnt Projekte. Ein personenorientiertes Konzept in Zeiten komplexer Kommunikation**
Dr. Josef Böck, Vorsitzender des Aufsichtsrats, Singhammer IT Consulting AG
- 18:50 **Fragen und Diskussion**
- 19:20 **Zusammenfassung und Abschluss**
- 19:25 **Networking & Imbiss**
- 20:30 **Ende** des Roundtable

Präsentation von Innovationen aus den Bereichen:

- Prozesse
- Produkte
- Geschäftsmodelle

Ihr Moderator:

Gürkan Uzer, Gründer von BMC-Consultants und der UnternehmerKreis GbR. Unternehmens- und Personalberater, spezialisiert auf die Ergebnisverbesserung bei Technologieunternehmen. Die Förderung von Kooperationen, mit den Teilgebieten Nachfolge und Beteiligungen, liegt ihm besonders am Herzen.

Veranstaltungsdaten

Termin: Donnerstag, den 11. Mai 2017
von 15:30 Uhr bis 20:30 Uhr

Ort: Ingram Micro Distribution GmbH,
Heisenbergbogen 3, 85609 Dornach bei München

Anreise mit dem PKW:

Parkplätze begrenzt vorhanden

Kostenbeiträge:

Teilnehmer ohne MUK-Registrierung: 145,00 Euro p.P.
Teilnehmer mit MUK-Registrierung: 129,00 Euro p.P.
Basismitglieder: Bis zum 13.04.2017 zu 75,00 Euro p.P.,
danach 89,00 Euro p.P.
Förderer des MUK: 45,00 Euro p.P.
Alle Beträge zzgl. ges. MwSt.

Mündliche und telefonische Anmeldungen können nicht berücksichtigt werden. Ihre Anmeldung ist verbindlich, gilt nur für Sie und ist nicht übertragbar.

Anmeldeschluss: 05.05.2017