

MUK-Experte für Empfehlungen - der Weg, gute Empfehlungen zu bekommen

Empfehlungsaktivitäten werden häufig als die Königsdisziplin des Verkaufens bezeichnet. Sicherlich haben Sie hier und da schon Empfehlungen erhalten oder ausgesprochen.

Was wäre aber, wenn Sie mehr Umsatz über Empfehlungen aus dem **Kreis der aktiven MUKler** generieren und dies professionalisieren? Aufträge auf Empfehlung bringen Ihnen ein größeres Umsatzvolumen und haben niedrigere Akquise-Kosten.

Erleben Sie kompakt und praxisnah an **2 Nachmittagen & 2 Telefonkonferenzen**, wie Sie Ihr persönliches Empfehlungspotential im Rahmen der MUK IT Kontakte optimal aktivieren.

Ihr Nutzen:

- ✓ Hochwertige Empfehlungspartner durch **MUK IT**
- ✓ Aufbau der eigene **Empfehlungs-Strategie**
- ✓ Mehr Umsatz, mehr Sichtbarkeit, qualifiziertes Netzwerk
- ✓ Imageverbesserung und Bekanntheitsgradsteigerung
- ✓ Aktive Begleitung & Unterstützung
- ✓ Zertifizierung

Ablauf und Gesamtprogramm:

- **Teil 1: Workshop Starttermin 8. Mai 2014, 15.00 - 19.00 Uhr**
 - ✓ Das MUK IT Netzwerk als Empfehlungsquelle – „who is who“
 - ✓ Die wichtigsten Aktionen für Ihre Empfehlungsaktivitäten
 - ✓ Integration von Business Networks in die Kommunikations- und Empfehlungsstrategie
 - ✓ Mit den ersten Empfehlungspartnern aktiv starten
- **Teil 2 und 3: zwei Telefonkonferenzen (nach Vereinbarung)**
 - ✓ Erste Praxiserfahrungen
 - ✓ Planung und Umsetzung adäquater Empfehlungsaktivitäten
 - ✓ Multiplikatoren-Aktivierung
 - ✓ Tipps & Tricks zum Einsatz von XING & LinkedIn
 - ✓ Fragen & Antworten
 - ✓ Erfolgsaufgaben
- **Teil 4: Workshop Abschlusstermin 2. Juli 2014, 16.00 - 19.00 Uhr**
 - ✓ Qualifizierung und Optimierung der Empfehlungen
 - ✓ Pflege der Empfehlungsgeber
 - ✓ Die Kraft der Referenzen und „Stories“ für Ihre Empfehlungsgeber
 - ✓ „Prüfung“ zum Experten für Empfehlungen

Abschluss mit Zertifizierung:

Urkunde & Ehrung als „MUK-Experte für Empfehlungen“ im Rahmen der MUK IT Roundtables

Wer sollte teilnehmen?

- ✓ Vorstände
- ✓ Geschäftsführer
- ✓ Vertriebsleiter
- ✓ Vertriebsmitarbeiter (mind. 3 Jahre Berufserfahrung)

Angebot für MUKler:

- € 345,- zzgl. ges. MwSt. bei Anmeldung ab dem 22.02.14
- € 295,- zzgl. ges. MwSt. für weitere Teilnehmer Ihres Unternehmens

Termine:

- **Starttermin: 8. Mai 2014, 15.00 - 19.00 Uhr**
- Telefonkonferenzen werden im ersten Termin abgesprochen
- Abschlusstermin: 2. Juli 2014, 16.00 - 19.00 Uhr
- Der Workshop findet im Raum München statt.

Die Teilnahmegebühr an unserem Workshop versteht sich inklusive Seminarunterlagen, Teilnehmerzertifikat, Tagungsgetränken und ist nach Erhalt der Rechnung fällig.

Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie Informationen zur Vorbereitung und zum Veranstaltungsort.

Ihre Trainerin:



Susanne Hillmer war 11 Jahre Vertriebsleitung und widmet sich aktiv seit 2003 dem Aufbau von realen und virtuellen Netzwerken.

Sie schult Verkäufer und Unternehmer in der aktiven Nutzung von Business Networks und zeigt auf, wie man sein persönliches Empfehlungspotential aktiv nutzen kann.

Lassen Sie sich begeistern durch ihre aktive und praxisnahe Vorgehensweise.

www.kundenpfadfinder.de

www.kundenpfadfinder-akademie.de

Anmeldung zum MUK-Experten für Empfehlungen

bitte per Mail: uzer@muk-it.com oder per Fax an: +49 89 210 14 350

		Vorname + Nachname	E-Mail
Anmeldung ab 22.02.14	€ 345,- zzgl. MwSt.		
weiterer Teilnehmer	€ 295,- zzgl. MwSt.		
weiterer Teilnehmer	€ 295,- zzgl. MwSt.		

Firmenname	
Straße	
Telefon	
Webseite	

Datum

Firma

Unterschrift