

## Überblick der Arbeitskreise (AK) der Kooperationstage 2008-2016

- 1. Digitalisierung**  
Robert Minov und Prof. Dr. Rainer Schmidt, robert.minov@munichom.com
- 2. Digitalisierung & Hochschule/ Digitalisierung und KMUs**  
Prof. Dr. Rainer Schmidt,
- 3. Digitalisierung interner Prozesse**  
Prof. Dr. Rainer Schmidt
- 4. Frauen in Führungspositionen**  
Gürkan Uzer, BMC-Consultants, g.uzer@bmc-consultants.de 0172/660 94 58.
- 5. Gamification zur Leadgewinnung & Umsatzsteigerung (E-Commerce, Handel, Messen) - derzeit nicht aktiv**  
Johannes Blank, Ogoio GmbH, blank.johannes@googlemail.com (kommt nicht zum 10. IT-KOOP)
- 6. Industrie 4.0 und IoT-Kooperationen**  
Oliver Schulz, Oliver.Schulz@EIMcomponents.com  
Berthold Glass, info@varosys.de  
Robert Schaner, rschachner@rst-automation.de
- 7. ITK-Forum**  
Andreas Bublak, COC AG, Andreas.Bublak@coc-ag.de, 08677/97470. www.itk-forum.net
- 8. Lässt sich Beratung digitalisieren?**  
Dr. Thomas Braun, thomas.braun@teseon.com
- 9. Management & Health**  
Dr. Josef Böck, Singhammer Consulting AG, boeck@singhammer.com., 089/748514-0,
- 10. Mehr 1st.-Gespräche führen**  
Gürkan Uzer, BMC-Consultants, g.uzer@bmc-consultants.de, 0172/660 94 58.
- 11. Mitarbeiter Pooling**  
Peter Untermann, Art of Quality GmbH, 089/622867910, Peter.Untermann@art-of-quality.de.
- 12. Partner finden, die kein Rechenzentrum betreiben**  
Dr. Karl Manfredi, Brennercom AG, Angelika.Bortolotti@brennercom.it
- 13. Social Media B2B**  
Christian Hinreiner, Studio 9 GmbH, hin@studioneun.de, 089/21029320.
- 14. Recrutainment**  
Lutz Leichsenring, YOUNG TARGETS, lutz.leichsenring@young-targets.de
- 15. Wachstum durch Unternehmenszukauf – derzeit nicht aktiv**  
Peter Harter, [harter@saxoequity.de](mailto:harter@saxoequity.de) (kommt nicht zum 10. IT-KOOP)
- 16. Ziele in Vertriebserfolg umsetzen**  
Marco Gittman, mg@triplee.eu

Weitere Teilnehmer sind in den meisten Arbeitskreisen willkommen.