

12. MUK-Expertenforum

Ready for Exit?

Worauf achten, um die Verkaufsfähigkeit vorausschauend zu optimieren?

Expertenforum für Inhaber, Geschäftsführer und Führungskräfte aus der ITK-Branche

Donnerstag, 11.11.2021, ab 16:30 Uhr

Eine Veranstaltung von

ProventisPartners.
FOR WHAT TRULY COUNTS



VON SEELSTRANG & PARTNER
Rechtsanwälte. Steuerberater. Wirtschaftsprüfer.

w Weitnauer

MUK^{IT}

Der MUK ist eine Initiative von Münchner IT-Unternehmern, die eine Plattform für einen ganzheitlichen und exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch ins Leben gerufen haben. Das Netzwerk für IT-Kontakte richtet sich an Inhaber, Vorstände, Geschäftsführer sowie Mitglieder der Geschäftsleitung von IT und Hightech Unternehmen sowie geladene Gäste anderer Branchen. In den Begegnungen auf Augenhöhe werden Gemeinsamkeiten zwischen jungen und etablierten Unternehmern, Hochschulvertretern und Experten ausgelotet. Beim respektvollen und wertschätzenden Erfahrungs- und Kompetenzaustausch in einer offenen und vertrauensvollen Kultur, stehen unternehmerische Themen und Interessen im Mittelpunkt. Der MUK finanziert sich aus Kostenbeiträgen der Roundtable und Expertenforen sowie aus Sponsorengeldern und Sachmitteln der Fördermitglieder. www.muk-it.com

Programm

Unter dem Motto „Rückwärts Vorwärts Denken“ beleuchten die Transaktionsberater aus rechtlicher, steuerlicher und strategischer Perspektive wie Unternehmer:innen den Unternehmensverkauf von langer Hand vorbereiten können. Aus der langjährigen Transaktionserfahrung wissen die Berater, dass ein „Braut aufhübschen“ kurz vor der Transaktion nur noch einen sehr eingegengten Spielraum von Möglichkeiten bietet. Steuerliche Fristen (z.B. bei der vorweggenommenen Erbfolge oder bei Ausgliederungen), Vereinbarungen zwischen Gesellschaftern weit vor einer möglichen Transaktion oder personelle Veränderungen in der Führung erfordern meist mehrere Jahre der Vorbereitung und Umsetzung, um den Transaktionserfolg wirksam zu optimieren. Ziel der Veranstaltung ist es, Unternehmer:innen einen Überblick der möglichen Stellhebel zu vermitteln und von den Erfahrungen der Experten zu profitieren.

Agenda

- 16:30 Eintreffen und Empfang mit Getränken und Snacks
 - 17:00 **Begrüßung, Überblick und Einführung**
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK
 - 17:10 Begrüßung durch den Gastgeber und Vortrag
Die rechtlichen Gestaltungsdimensionen zur Transaktionsvorbereitung
RA Dr. Wolfgang Weitnauer, Weitnauer Partnerschaft mbB Rechtsanwälte Steuerberater
 - 17:40 **Steuerliche Optimierungsansätze und mögliche Stolperfallen**
RA Christoph Hoheneegg, Partner, Kanzlei von Seelstrang & Partner mbB Rechtsanwälte Steuerberater Wirtschaftsprüfer (München)
 - 18:00 Pause
 - 18:20 **Optimierung von Transaktionswert und Abschlusswahrscheinlichkeit**
Jan Pörschmann, Managing Partner, Proventis Partners GmbH
 - 18:40 **Erfahrungsaustausch/Workshop in „lockerer“ Runde zum heutigen Thema**
 - 19:00 **Zusammenfassung und Abschluss**
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK
 - 19:10 Get-together mit Networking, Flying Buffet und Getränken
 - 19:30 Ende
-

Referenten



Christoph Hohenegg
Rechtsanwalt, Partner
von Seelstrang & Partner mbB

Christoph Hohenegg ist Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht, Fachanwalt für Steuerrecht und langjähriger Partner der Kanzlei von Seelstrang & Partner mbB Rechtsanwälte Steuerberater Wirtschaftsprüfer in München. Zu seiner Mandantschaft zählen seit vielen Jahren auch mittelständisch geprägte IT- und Softwareunternehmen, für die er unterschiedliche Verträge ausarbeitet und ggf. mit deren Geschäftspartnern verhandelt (z.B. Verträge für Einkauf und Verkauf, AGBs, Kooperationsverträge, Dienstleistungs- und Werkverträge, Vertriebs- und Lizenzverträge). Christoph Hohenegg gilt zudem als Spezialist für die Gründung von Gesellschaften und die Umstrukturierung von Unternehmen (z.B. in Form von Verschmelzungen, und Ausgründungen). Ferner berät er haftungsgefährdete Geschäftsleiter, wie diese ihr Privatvermögen auf rechtlich zulässige Weise schützen können. Einen weiteren Schwerpunkt seiner Tätigkeit bildet das Thema Compliance gerade in KMU. Für diese hat Christoph Hohenegg ein neuartiges Vorgehensmodell konzipiert, um den regelmäßig beschränkten personellen und finanziellen Möglichkeiten dieser KMU Rechnung zu tragen. Über die vorgenannten Themen hält Christoph Hohenegg laufend für unterschiedliche Veranstalter Seminare und für Mandanten Inhouse-Schulungen. Unter #RechtaufdenPunkt auf LinkedIn bietet Christoph Hohenegg Kurzinformationen über rechtliche und steuerliche Neuerungen, die v.a. für Geschäftsführer relevant und nicht schon Gegenstand der Berichterstattung in den Medien sind. Die Kanzlei von Seelstrang & Partner mbB ist neben Handels- und Gesellschaftsrecht sowie Steuerrecht auch auf das Arbeitsrecht und Erbrecht fokussiert und bietet Steuerberatung sowie Wirtschaftsprüfung.



Jan Pörschmann
Geschäftsführer
Proventis Partners GmbH

Seit Gründung von Proventis Partners im Jahr 2001 fokussiert sich Jan Pörschmann, geb. in São Paulo, auf Technologie-Transaktionen in allen Phasen. Über besonders umfangreiche Erfahrungen verfügt er in der Medien- und Tourismusbranche, wie zum Beispiel durch den Verkauf von wetter.com an ProSiebenSat.1 sowie bei Life-Science-Unternehmen und Asset-Light-Transaktionen. Der Betriebswirt betreut seine Projekte persönlich, vom Erstkontakt bis zur Unterschrift.

Die Mehrheit seiner annähernd 100 abgeschlossenen Transaktionen waren grenzüberschreitender Natur sowie mit Involvierung von Finanzinvestoren (VC wie PE). Durch seinen Hintergrund als Unternehmer, Investor wie Führungskraft in der Industrie verfügt er über ein weitreichendes Verständnis für Prozesse, Kulturen & Rechtssysteme.



Dr. Wolfgang Weitnauer
Rechtsanwalt, Partner
Weitnauer Partnerschaft mbB

Dr. Weitnauer ist seit mehr als 20 Jahren für Venture Capital-Fonds und Technologieunternehmen tätig und begleitet für diese Finanzierungsrunden und M&A-Transaktionen, aber auch ihre operativen Tätigkeiten. Er verfolgt zusammen mit den etwa 30 Berufsträgern der von ihm 1995 gegründeten Kanzlei entsprechend der Ausrichtung auf technologieorientierte KMUs fokussiert innovative Themen im Bereich Unternehmensfinanzierung, IT/Datenschutz, Life Sciences und Erneuerbare Energien; ergänzt wird dies durch Expertise im Bereich Arbeitsrecht für die sich auch hier stellenden Herausforderungen des digitalen Zeitalters. Die wertvollen Erfahrungen von Herrn Dr. Weitnauer haben ihren Niederschlag in einer Vielzahl von Veröffentlichungen gefunden: Venture Capital Handbuch, Handbuch über Management Buy Outs u.a. Er ist überdies schriftleitender Herausgeber der Zeitschrift für Gesellschafts- und Wirtschaftsrecht (GWR). Weiterführende Informationen: weitnauer.net sowie <http://techlawgermany.net/de>.

Anmeldung

Dauer	Ca. 3 Stunden; im Anschluss Get-together & Networking
Datum	Donnerstag, 11. November 2021 ab 16:30 Uhr
Ort	Weitnauer Partnerschaft mbB Rechtsanwälte Steuerberater Ohmstr. 22, 80802 München
Kostenbeitrag	75,00 € zzgl. MwSt. 45,00 € zzgl. MwSt. für Förderer und Mitglieder des MUK IT

Teilnahme per Video auf Anfrage möglich.

Anmeldungen bitte formlos per Email an: uzer@muk-it.com

Für Rückfragen zur Teilnahme und Anmeldung stehen wir unter folgender Telefonnummer zur Verfügung: +49 89 210143-0 (Gürkan Uzer)

Eine Veranstaltung von

ProventisPartners GmbH www.proventis.com

von Seelstrang & Partner vonseelstrang-partner.de

Weitnauer weitnauer.net

Unternehmerkreis GbR www.muk-it.com