

Herzlich Willkommen zur Online-Befragung vom Unternehmerkreis (MUK) zur Priorisierung der Themen 2026.

	UNWICHTIG	WENIGER WICHTIG	DURCHSCHNITTLLICH	WICHTIG	SEHR WICHTIG	INSGESAMT
Wollen wir Großaufträge, die wir kooperativ im MUK gemeinsam umsetzen?	9.86% 7	30.99% 22	28.17% 20	21.13% 15	9.86% 7	71
Kooperationen sind im Mittelstand unverzichtbar. Wie gehen Unternehmen konkret vor – von der Analyse der benötigten Kompetenzen bis zur Gestaltung der Zusammenarbeit?	5.63% 4	9.86% 7	23.94% 17	45.07% 32	15.49% 11	71
Welche Auswirkung hat KI auf LinkedIn?	15.49% 11	19.72% 14	28.17% 20	30.99% 22	5.63% 4	71
Wie komme ich in den LLMs zur priorisierten Empfehlungen im Unterschied zu SEO?	4.23% 3	16.90% 12	30.99% 22	30.99% 22	16.90% 12	71
Wie entwickelt man die optimalen Kampagnen zum Gewinn von Neukunden?	1.41% 1	9.86% 7	25.35% 18	39.44% 28	23.94% 17	71
Wie funktioniert ein einfaches und umsetzbares Empfehlungsmarketing?	2.82% 2	14.08% 10	28.17% 20	43.66% 31	11.27% 8	71
Wie kann ich mit MS Copilot freie Version oder mit ChatGPT lizenzierte Version meine Lead Generierung wirklich gut und anspruchsvoll in einem B2B Market automatisieren für ein erklärungsbedürftiges Produkt wie den Analyser®?	9.86% 7	18.31% 13	22.54% 16	29.58% 21	19.72% 14	71
Wie kann man sich mit KI-Geschäftsmodellen gegen die LLMs von Microsoft u.a. erfolgreich behaupten?	5.63% 4	9.86% 7	36.62% 26	22.54% 16	25.35% 18	71
Was sind die ersten Anwendungsfelder für den Einsatz von KI-generierter Robotik?	15.49% 11	21.13% 15	23.94% 17	29.58% 21	9.86% 7	71
Welche AI-Agenten sind im Alltag nutzbar? Wer hat Erfahrungen und kann über Erfolge und Einsparungen von Ressourcen berichten?	1.41% 1	2.82% 2	18.31% 13	38.03% 27	39.44% 28	71

	UNWICHTIG	WENIGER WICHTIG	DURCHSCHNITTlich	WICHTIG	SEHR WICHTIG	INSGESAMT
Wie können KI-Agenten helfen wiederkehrende Prozesse zu digitalisieren?	0.00% 0	4.23% 3	12.68% 9	49.30% 35	33.80% 24	71
Was sind bewährte und neue Methoden, um mit Bestandskunden zu wachsen?	2.82% 2	5.63% 4	32.39% 23	43.66% 31	15.49% 11	71
Wie kann man Wachstum über Remote Teammitglieder organisieren? Welche Erfahrungen und erfolgreichen Vorgehensweisen gibt es?	7.04% 5	19.72% 14	25.35% 18	42.25% 30	5.63% 4	71
IT-Sicherheit und Resilienz im Rahmen von Cloud Strategien.	2.82% 2	16.90% 12	23.94% 17	25.35% 18	30.99% 22	71
Wie kann man Funktionalitäten in der Cloud on Premise absichern und verwalten?	12.68% 9	16.90% 12	26.76% 19	26.76% 19	16.90% 12	71
KI-Agenten können verschiedene Rollen unterstützen z.B. Vertriebscontrolling, Vertriebssteuerung. Kann ein KI-Agent auch die Rolle, z. B. eines VL, übernehmen?	11.27% 8	19.72% 14	28.17% 20	28.17% 20	12.68% 9	71
Wie verändert sich das Lernen und die Kultur in Unternehmen durch die KI?	4.23% 3	8.45% 6	21.13% 15	43.66% 31	22.54% 16	71
Um den Bedürfnissen der Kunden nach Digitalisierung und KI zu folgen, müssen wir unser Angebot verändern und gleichzeitig Neukunden gewinnen. Wie kann das in Einklang gebracht werden?	4.23% 3	12.68% 9	30.99% 22	33.80% 24	18.31% 13	71
Wie können wir mit Bestandskunden durch Cross Selling wachsen? Was wird das neue Geschäft werden?	4.23% 3	9.86% 7	33.80% 24	35.21% 25	16.90% 12	71
Wie kann man eine Organisation in Richtung zukunftsfähige Geschäftsmodelle entwickeln?	2.82% 2	5.63% 4	15.49% 11	40.85% 29	35.21% 25	71